Contenus

Code du Cours	Nom du Cours	Semestre du Cours	Cours Théoriques	Travaux Dirigés (TD)	Travaux Pratiques (TP)	Crédit du Cours	ECTS
ECON423	Économie comportementale	7	3	0	0	3	6

Cours Pré-Requis	
Conditions d'Admission au Cours	

Langue du Cours	Anglais
Type de Cours	Électif
Niveau du Cours	Licence
Objectif du Cours	Présenter une perspective visant à compléter et à questionner les théories économiques classiques à travers les facteurs psychologiques, cognitifs et sociaux qui façonnent les décisions réelles des individus et des marchés, tout en comprenant les processus de prise de décision en situation de certitude et d'incertitude, ainsi que dans le cadre des décisions intertemporelles et des interactions sociales.
Contenus	Introduction : Origines et méthodes de l'économie comportementale. Chapitre I (Choix en situation de certitude) : Préférences, rationalité, indifférence, utilité, coût d'opportunité, coûts irrécupérables, aversion pour la perte, ancrage et ajustement. Chapitre II (Jugement en situation de risque et d'incertitude) : Fondements de la théorie des probabilités, probabilité conditionnelle, règle de Bayes, et heuristiques/biais cognitifs (fallacie du joueur, négligence du taux de base, biais de confirmation, disponibilité, excès de confiance). Chapitre III (Choix en situation de risque et d'incertitude) : Valeur espérée, utilité espérée, attitudes face au risque, effets de cadrage, comptabilité mentale et pondération des probabilités. Chapitre IV (Choix intertemporel) : Taux d'escompte exponentiel et hyperbolique, erreurs de prévision. Chapitre V (Interaction stratégique) : Préférences sociales, intentions, réciprocité, confiance et vision stratégique limitée. Chapitre VI (Remarques finales) : Perspectives comportementales dans les politiques publiques (nudges et éthique)
Ressources	Agner, Erik (2016), A course in Behavioral Economics, Second Edition, Palgrave Macmillan. Thaler, Richard H and Ganser, LJ (2015), Misbehaving : The making of behavioral economics, WW Norton New York. Wilkinson, Nick and Klaes, Matthias (2012), An introduction to behavioral economics, Macmillan International Higher Education.

Intitulés des Sujets Théoriques

Semaine	Intitulés des Sujets
1	Introduction générale : Les origines et les méthodes de l'économie comportementale
2	Au-delà de l'Homo Economicus : Rationalité limitée et heuristiques de jugement
3	Le choix en situation de certitude : Préférences, rationalité et indifférence
4	Le choix en situation de certitude : Coût d'opportunité, coûts irrécupérables et aversion pour la perte
5	Le jugement sous risque et incertitude : Fondements de la probabilité et Bayes / Biais cognitifs
6	Le jugement sous risque et incertitude : Heuristiques de disponibilité, excès de confiance et effet de cadrage
7	Examen Partiel
8	Le choix sous risque et incertitude : Valeur espérée, utilité espérée et attitudes face au risque

Semaine	Intitulés des Sujets
9	Le choix sous risque et incertitude : Anomalies de choix (Paradoxes d'Allais et d'Ellsberg, pondération des probabilités)
10	Les choix intertemporels : Taux d'intérêt, escompte exponentiel et ses limites
11	Les choix intertemporels : Escompte hyperbolique, myopie temporelle, erreurs de prévision et de désir
12	Les interactions sociales : Théorie des jeux analytique et préférences sociales (altruisme, équité)
13	Les interactions sociales : Intentions, réciprocité, confiance et pensée stratégique limitée
14	Applications des perspectives comportementales dans les politiques publiques (incitations douces / nudges et éthique)